

リソア建設業経営ネットワーク

【目的】

全国の建設業経営者の些細な相談事から会社の方向性を考えるような事までを、このネットワークを通じ、少ない費用負担でタイムリーに解決する事を目的とする。

【主旨】

母体である(株)リソアは、建設業界に特化した企業再生とM&Aを最大の強みとしている会社です。これから建設業界は、後継者問題・新規営業開拓や、さらに協力会社等の様々な課題を抱えます。建設業経営のセカンドオピニオンとしても当ネットワークを通じ将来に残したい会社を救っていきたいと考えます。

【このネットワークの約束】

- ・ 経営的な問題等をタイムリーに相談解決
- ・ M&Aについての知識と情報交流

【ビジョン】

- ・ 技術者を含む、従業員等の人材情報の交流
- ・ 新規営業開拓や協力会社情報の交流



【お申込みの流れ】

- ①仮申込みの送付
- ②審査、ご面談（遠方の場合は電話可）
- ②弊社より書類を送付（顧問契約書/機密保持契約書/預金振替申込書他）
- ③契約書の返送、登録料及び会費の振込み

○ 費用

登録料として、1万円(税別)・毎月の顧問料として2万5千円(税別)

○ お支払い方法

振込み・自動引落とし

○ ご解約方法

解約希望日の一ヶ月前までに、下記のメールにて解約可能

Mail : kensetsu-net@lisoa.co.jp

〔運営会社〕

〒104-0061 東京都中央区銀座6丁目6番1号 銀座風月堂ビル5階

株式会社 リソア TEL 03-6215-8613 FAX 03-6215-8700 mail : info@lisoa.co.jp

『リソア建設業経営ネットワークへの思い』

『リソア建設業経営ネットワーク』は、株式会社リソア代表の星野が核として管理運営しています。私は建設業を営んでいる家で育ち子供の頃から沢山の工事現場を見て来ました。私自身も建設会社の社長を経験しており、この業界には深い思い入れがあります。その建設業に携わった30年以上の経験をベースに、平成20年1月に設立して以来、建設業に完全特化した企業再生として経営をサポートしています。



その中で問題意識を感じたことが、このネットワークの目的に成りました。

これまでに、ご相談を頂いた経営者は会社の経営が相当危なく成った段階で私のところに来られました。よって一刻も予断を許すことも出来ない状況の中で債権債務の対応や金融機関との折衝、さらに協力業者や従業員との話し合い、そして原価管理の見直し等を粛々と進め、何とか窮地は抜けることは出来ますが、改善して元々ですから見方を変えれば発展的ではないとも言えます。例えばM&Aのスポンサー探しをする場合でも時間とタイミングを要しますから上手く行かない可能性も高く成ります。

建設工事は、その規模や工種に見合う工事会社に発注することが重要です。巷では建設会社が多過ぎると言われていますが、一概に会社の数だけではなく存続する必要のある会社は将来に残って欲しいし、そうでない会社はどこかで区切りをつけるべきだと思います。その様に様々な問題を日常的に共有し解決へ導いていきたいと考えています。

そこで重要なのは、必要最小限のサポートをタイムリーに受入れられる事が重要です。その必要最小限の理由は経営者に対して過剰なサポートは、経営者自身の主体性が失われ考える力が育ちません。しかし必要最小限のサポートがないと始まらないこともあります。そのような適切な支援を基本にしたものが、『リソア建設業経営ネットワークです』。このネットワークを通じ、M&A情報の交換や経営指導をしていければと思います。